

FICHE DE POSTE – Ingénieur Commercial



Type de contrat : CDI
Lieu : La Roche-sur-Foron (74)
Rémunération : Selon profil
Prise de Poste : Dès que possible
Expérience dans le poste : 1ère expérience professionnelle exigée.

Statut du Poste : Ingénieur commercial
Zone de déplacement : Poste sédentaire à 70 %. Interventions régulières dans toute la France et occasionnelles à l'étranger.

1 PRESENTATION DE ROTRONICS

Rotronics basée à 20 min d'Annecy en Haute Savoie est spécialisée dans l'étude, la conception, la fabrication de bancs d'essai moteur et véhicule ainsi que des outils d'acquisitions nécessaires.

Depuis plus de 30 ans, elle conçoit, fabrique et commercialise les matériels électroniques, logiciels et mécaniques associés.

Cellules moteur complètes, rénovation de cellules anciennes, évolutions de cellules existantes, bancs à rouleaux, bancs moteurs à combustion interne ou électriques.

L'entreprise équipe de nombreuses sociétés dans les milieux de l'industrie automobile, de la compétition auto, moto, de l'enseignement technique du deux roues et du machinisme agricole.

2 FINALITE DE L'EMPLOI

Détecter de nouvelles affaires, rédiger les offres de prix, et s'assurer du succès de l'affaire.

3 MISSIONS DU POSTE

- Maintenir le suivi de la clientèle existante et développer le portefeuille en prospectant les clients
- Assurer les visites clientèle, missions commerciales, salons...
- Gérer le chiffrage de chaque projet en liaison avec les BE et les potentiels sous-traitants
- Rédiger l'offre commerciale
- Transmettre de façon autonome la proposition commerciale au client
- Assurer le suivi commercial et technique des affaires
- Négocier avec le client en vue de la prise de commande
- Analyser les marchés et secteurs, réaliser un reporting auprès de la hiérarchie
- Proposer des actions d'amélioration suivant l'analyse mensuelle des marchés
- Assurer la mise à jour des dossiers et fichiers commerciaux
- Participer aux réunions de lancement et revues de projet
- Elaborer la documentation commerciale des produits

4 COMPETENCES REQUISES

De formation ingénieur généraliste ou formation initiale en électronique/électrotechnique et mesures ou encore en mécanique ou énergétique (BAC + 2 ou licence avec expérience)

Vous avez une première expérience dans une entreprise industrielle :

- chef de projet avec une dimension commerciale (chargé d'affaires ..)
- ou
- Ingénieur commercial avec une bonne culture technique générale.

La connaissance du milieu de l'automobile et des transports sera un atout clé.

- anglais courant indispensable
- L'allemand serait un plus,
- Connaissance des techniques de commercialisation et de commerce international
- Aptitudes relationnelles

5 PROFIL

- Autonome et esprit d'initiatives,
- Synthétique et organisé,
- Curieux techniquement,
- Bon relationnel / capacités de communication avec un client
- Rigoureux et honnête
- Anglais courant

6 LIAISONS HIERARCHIQUES

- Placé sous la responsabilité du directeur Commercial